



## 上海嘉驰商务咨询有限公司

### 企业详情

企业官方注册名称： 上海嘉驰商务咨询有限公司  
 企业常用简称（英文）： X-GIANTS  
 企业常用简称（中文）： 嘉驰国际  
 所属国家： 中国  
 中国总部地址： 上海市浦东新区崂山路526号江苏大厦6层  
 网址： www.x-giants.com  
 所属行业类别： 招聘流程外包  
 在中国成立日期： 2005年  
 在中国雇员人数： 300 全球雇员人数： 300

### 业务详情

1、主要客户所在行业： 快速消费品、生命科学（如医药，医疗器械等）、互联网与游戏业、房地产业、金融服务（如银行，保险，财富管理）

2、曾服务过的客户案例：

#### 客户案例一：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	合资
客户公司行业	互联网与游戏业
客户当时的需求	一个月累计500个岗位需求，其中包括高端的猎头职位和批量技术职位以及大批量客服和销售岗位打包，客户招聘人员数量不足，企业人数需求要在一年内每个季度增加近一倍。对职位的要求和人员素质要求很高，需要有大规模团队强力支持。而且RPO职位和高端猎头职位不分，要求乙方派去3-5名招聘能力强，形象气质好而且学历过硬的onsite
具体服务内容	经理级别年薪30W以上中高端猎头职位，一职三位，需求量占30% IT技术人才多种类型由不同的team支持，客户为典型互联网公司，



	PC端及移动端职位类型俱全 经理级别以上职位多为海归和名牌大学 6月完整全国Top 10学校和海归的校招，举办多场校园招聘
服务成果	唯一一家签约成功后留下来的公司 Onsite 招聘经理5名 客户800万费用预算 半年帮助客户搭建起整个HR 团队 员工人数增加200% 唯一一个能够提供全面支持和服务的团队 最终offer 59名管理培训生，2016年7月8日集中到岗 从零到一梳理了整个HRBP流程

### 客户案例二：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	文化、体育和娱乐业
客户当时的需求	一季度50个一线销售岗位HC，客户是做游轮的，要求人员形象气质佳，有客户资源，且综合素质好，外资企业，能够英文沟通； 纯外资企业，要求乙方顾问英文流利且有资源； 顾问的面试能力强； 客户的亚太分公司有上海天津香港和新加坡，需要乙方具备这些资源。
具体服务内容	帮助客户主动寻访一线门店销售 每周推荐量不少于100个 帮助客户做雇主品牌宣传 现场onsite 非工作日面试 全英文面试
服务成果	成功替客户关闭70%的人员需求 客户回款比较准时 客户粘性强

### 客户案例三：

所提供的服务类别	招聘流程外包
客户公司性质	外商独资
客户公司行业	机械制造
客户当时的需求	上海的办公地点在陆家嘴，高端猎头职位大都放在这里 江苏太仓有工厂，生产制造和医药CRA职位以及销售岗位比较多 猎头一直是长期客户，但是客户要求必须要派出专门的项目组帮



	助解决太仓工厂的职位，需要派项目经理常驻在太仓半年，直到HC完成。 其中职位类型包含sales、Junior R&A
具体服务内容	从985 211找硕士学历的医院专业的毕业生 工作两年左右的研发岗位和技术岗位 找到明确的目标企业的name list 和 mapping 职位在两个季度完成，到岗人数大约100人 有专门的医药团队顾问支持
服务成果	通过多年的中高端猎头岗位服务和RPO流程服务，客户公司一直是我们稳定的大客户

档案内容更新于2017年3月